



Wir sind einer der führenden deutschen Hersteller naturnaher und ökologischer Lebensmittel in den Bereichen Cerealien, Süß- und Backwaren. Wir beschäftigen derzeit rund 450 Mitarbeiter an zwei Standorten und wachsen kontinuierlich. Als Familienunternehmen verbinden wir Tradition mit Innovation. Um weiterhin wachsen und neue Märkte erschließen zu können suchen wir Sie als

## **Start-up/ Lebensmittel-Vertriebsspezialist mit Gründermentalität (m/w/d)**

### **Das ist Ihre Herausforderung:**

- Sie erkennen neue Produktrends und Marktchancen, entwickeln hierzu mit unseren Food-Experten eigene innovative Produktlösungen oder identifizieren sich mit einer bereits vorhandenen Produktidee und setzen diese erfolgreich um
- Sie erarbeiten originelle, nicht alltägliche Vertriebsstrategien für diese Innovationen und treiben diese erfolgreich voran
- Sie sind oder werden Ihre eigene „Marke“, kommunizieren diese persönlich und nachhaltig in Ihre Community

### **Das bringen Sie mit:**

- Sie sind ein ideenreiches Verkaufstalent und finden für neue Produktlösungen kreative Ansätze, die Sie selbst nachhaltig umsetzen
- Sie sind Meinungsmacher mit Pioniergeist und haben eine zupackende Hands-on-Mentalität
- Sie haben Energie, Zeit und Lust, neue Vertriebswege für neue Produkte aufzubauen
- Sie arbeiten eigenverantwortlich und vorwiegend am eigenen Lebensort, genießen aber auch den Austausch und die fachliche Anbindung an unsere jungen Teams
- Sie finden ökologische Lebensmittel einfach richtig gut!

### **Das bieten wir:**

- Eine Unternehmenskultur, die auf ökologischen und sozialen Werten basiert
- Ein jungliches, dynamisches Unternehmen, flexibel und leistungsfähig, mit hoher technischer Ausstattung – besuchen Sie uns auf [www.rosengarten-naturkost.de](http://www.rosengarten-naturkost.de)
- Ein innovatives, inhabergeführtes Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Großen Gestaltungsspielraum und je nach Bedarf fachliche und technische Unterstützung bei der Umsetzung Ihrer eigenen Vertriebsstrategie.

**Wenn Sie ein Umfeld suchen, in dem Ihre außergewöhnlichen Ideen einen angemessenen Raum erhalten und in dem Sie sich als Vertriebsspezialist kreativ und umsetzungsorientiert einbringen können, dann freuen wir uns, Sie kennenzulernen!**

Senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, mit Angabe der Referenznummer MM2018-25, idealerweise mit einem kurzen Vorstellungsvideo in Handy-Qualität, per E-Mail an: Minderleinsmühle GmbH & Co. KG, Minderleinsmühle 1, 91077 Neunkirchen am Brand, Frau Brigitte Jachmann-Helbig, Tel.: 09126/296-247, [jobs@minderleinsmuehle.de](mailto:jobs@minderleinsmuehle.de)